



REJOIGNEZ NOTRE ÉQUIPE

ACCOUNT EXECUTIVE JUNIOR / MEDIOR

 Flandre & Pays-Bas + Liège | Temps plein



À propos d'Indao

Indao **transforme les données d'usine en décisions** pour les responsables de production.

Notre logiciel aide les entreprises industrielles à connecter, structurer et exploiter leurs données opérationnelles. Il tourne dans de vraies usines, là où les coûts énergétiques, la fiabilité des équipements et les décisions de production au quotidien ont un impact direct sur la performance.

Pour soutenir notre croissance commerciale en Flandre et aux Pays-Bas, nous recherchons un·e **Account Executive** pour rejoindre notre équipe commerciale.

Votre rôle

En tant qu'Account Executive, vous développerez l'activité auprès des industriels en Flandre et aux Pays-Bas.

Vous rencontrerez des responsables de production, des directeurs d'usine et des équipes opérationnelles. Votre rôle n'est pas de vendre un logiciel. Votre rôle est de **comprendre leurs enjeux** : poser les bonnes questions, reformuler leur problème et montrer comment Indao peut apporter de la valeur rapidement.

Vous travaillerez en étroite collaboration avec nos ingénieurs et nos data scientists. Vous gérerez vos opportunités avec rigueur, du premier contact à la signature.

Le poste est ouvert aux **profils junior et medior**. Nous accordons plus d'importance à l'état d'esprit et au potentiel qu'à un nombre fixe d'années d'expérience.



Responsabilités principales

- Mener des **entretiens de découverte** avec des clients industriels, et transformer leurs enjeux opérationnels en opportunités commerciales.
- Reformuler clairement les problèmes des clients, et définir avec notre équipe technique comment apporter de la valeur rapidement.
- Convertir les opportunités existantes et générer de nouvelles affaires sur votre territoire.
- Construire des **relations durables** avec vos comptes.
- Tenir un pipeline structuré et à jour.
- Développer progressivement votre connaissance des procédés industriels et des solutions Indao.

Compétences indispensables

- **Affinité industrielle** : vous aimez les usines, les procédés et comprendre comment les choses fonctionnent sur le terrain.
- Un **esprit commercial** et la capacité de repérer une opportunité dans une conversation.
- De solides capacités d'écoute et de communication.
- De la **curiosité**, et aucune hésitation à poser des questions simples aux équipes de production et aux ingénieurs.
- De la résilience : quand la réponse est « non », vous cherchez un autre angle et vous en tirez des leçons.
- Proactivité et autonomie.
- **Langues** : néerlandais natif ou très bon niveau, bon niveau de français, anglais courant

Atouts

- Une expérience de la vente B2B dans un environnement industriel ou technique.
- Une expérience dans la production, l'énergie ou les opérations industrielles.

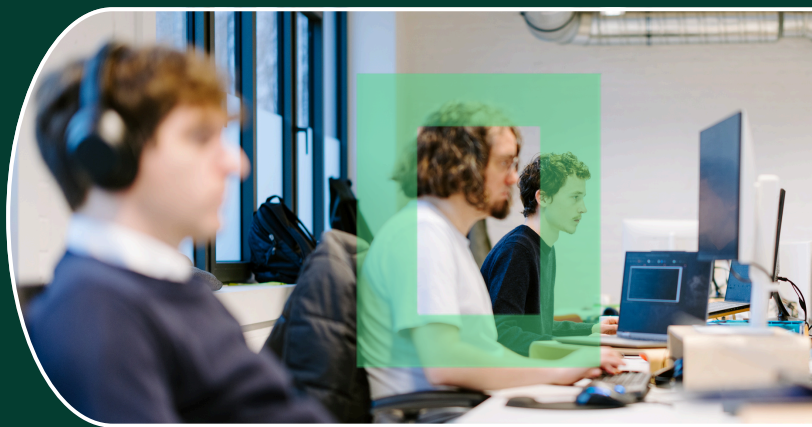
Aucune connaissance préalable des logiciels industriels, de l'analyse de données ou de nos solutions n'est requise. Nous vous formerons.



REJOIGNEZ NOTRE ÉQUIPE

ACCOUNT EXECUTIVE JUNIOR / MEDIOR

 Flandre & Pays-Bas + Liège | Temps plein



Votre profil

Vous êtes curieux·se et vous aimez transformer ce que vous entendez sur le terrain en informations commerciales utiles.

Vous préférez une conversation bien argumentée à une présentation léchée, et vous savez que les acheteurs industriels se méfient des solutions survendues.

Vous prenez en main vos comptes et votre approche.

Vous voulez apprendre, y compris de vos échecs, et évoluer dans un environnement technique.

Pourquoi rejoindre Indao ?

Les industriels font face à la volatilité des prix de l'énergie, au vieillissement des équipements, à la pénurie de main-d'œuvre qualifiée et à des réglementations plus strictes. Beaucoup des solutions qu'on leur propose sont génériques et mal adaptées à leur réalité. Chez Indao, vous proposerez des solutions **construites autour de leurs vrais problèmes**.

Vous rejoindrez une équipe ambitieuse et soudée, où vos idées comptent et où votre impact se voit. Nous valorisons la curiosité, la prise de responsabilité et l'apprentissage continu, et nous accordons à chacun la **confiance et l'autonomie** nécessaires pour évoluer.

Vous travaillerez avec des ingénieurs et des data scientists, développerez vos compétences commerciales et techniques, prendrez rapidement des responsabilités et participerez activement à notre croissance.

Ce que nous offrons

- Un **package salarial compétitif** adapté à votre expérience et à vos compétences, avec un bonus lié aux performances.
- Un cadre de travail flexible, qui favorise l'autonomie et l'équilibre entre vie professionnelle et vie privée.
- Des possibilités de formation et d'évolution de carrière dans une entreprise en croissance.
- Une équipe soudée, bienveillante et ambitieuse, où votre contribution fait la différence.



REJOIGNEZ NOTRE ÉQUIPE

ACCOUNT EXECUTIVE JUNIOR / MEDIOR

 Flandre & Pays-Bas + Liège | Temps plein



Informations pratiques

- **Fonction** : Account Executive
- **Niveau** : Junior ou Medior
- **Territoire** : Flandre & Pays-Bas
- **Lieu** : bureau à Liège, avec une présence plus soutenue les premières semaines, puis 1 à 2 jours par semaine selon les besoins des clients
- **Langues** : néerlandais, français et anglais (le français sert surtout pour les échanges internes)
- **Environnement** : scale-up, logiciel industriel, données et déploiement client

Intéressé·e ?

Envoyez votre CV et quelques lignes sur votre motivation à : careers@indao.ai

Idéalement, donnez un exemple de conversation avec un client où vous avez mis au jour un vrai besoin.